

Wir wollen weiter wachsen und suchen für den  
Raum südliches Baden-Württemberg

## VERKÄUFER (M/W) IM DIREKTVERTRIEB B2B

DER NAME HELCOTEC steht für ein erfolgreiches, mittelständisches und konzernunabhängiges Vertriebsunternehmen im Bereich chemisch-technischer Spezialprodukte für Industrie, Handwerk, Kommunen und Dienstleister. Unsere Kunden schätzen besonders das breite Produktspektrum, die hohe Qualität und den individuellen Service.

### IHRE AUFGABEN

- Vertrieb von chemisch-technischen Spezialprodukten
- Akquisition neuer Kunden
- Pflege und Aufbau vorhandener Kundenbeziehungen
- Begeisterung vermitteln und Lösungen erarbeiten
- Entwicklung eigener innovativer Vertriebsstrategien

### IHR PROFIL

- Erste Verkaufserfahrung im Direktvertrieb in den Bereichen Reiniger, Schmierstoffe, Normteile, Werkzeuge, Berufskleidung, technische Dienstleistung oder Arbeitsschutz o. ä. wünschenswert
- Wir geben sowohl erfahrenen Bewerbern als auch Neueinsteigern eine Chance
- Verkaufstalent und Abschlusstärke
- Eigeninitiative und Kommunikationsgeschick
- Zielorientiertes Handeln gepaart mit Durchsetzungsstärke
- Reisebereitschaft
- Abgeschlossene Ausbildung (technisch oder kaufmännisch)

### UNSER ANGEBOT

- Attraktives Einkommenspaket
- Viel Freiraum für Eigeninitiative
- Angenehme Arbeitsatmosphäre und flache Hierarchien
- Intensive Einarbeitung und Fortbildung
- Aufstiegsmöglichkeiten
- Ein faires Vergütungspaket mit PKW, iPhone, iPad
- Homeoffice

Sind Sie interessiert an einer abwechslungsreichen, langfristigen Aufgabe in einem innovativen Unternehmen der Chemiebranche? Dann schicken Sie uns Ihre Bewerbung, ausschließlich im PDF-Format, per Mail unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie des frühestmöglichen Eintrittstermins an [bewerbung@helcotec.com](mailto:bewerbung@helcotec.com). Bewerbungen im Word-Format werden nicht berücksichtigt. Wir freuen uns sehr auf Ihre Kontaktaufnahme.